

Srdečně Vás zveme na workshop vedený odborníky z Ruska

RUSKÝ BYZNYS: MÝTY A REALITA

TERMÍN: 21. března 2016 9,00–16,30 hod.
MÍSTO: Krajský úřad Zlínského kraje, tř. Tomáše Bati 21,
Zlín - 16. etáž, místnost zastupitelstva ZK



9,00 - 9,10 ZAHÁJENÍ WORKSHOPU

9,10 - 12,15 PREZENTACE LEKTORŮ Z RUSKA

- ❖ Současný stav a vyhlídky ruské ekonomiky
- ❖ Charakteristika obchodních strategií ruských podniků. Postup při přípravě smlouvy, úroveň důvěry
- ❖ Hlavní rizika při podnikání v Rusku
- ❖ Součinnost s federálními, regionálními a obecními úřady při podnikání. Justiční orgány a jejich vliv na podnikatelské prostředí. Vliv vnější a vnitřní politiky na chování podnikatelů
- ❖ Rentabilita aktiv v různých průmyslových odvětvích. Kde jsou vyšší zisky a proč?
- ❖ Specifika organizační struktury ruských podniků a organizací
- ❖ Dostupnost úvěrů; pravidla a stereotypy vztahů mezi podniky a bankami

12,15 - 13,00 PŘESTÁVKA NA OBČERSTVENÍ

13,00 - 14,00 PREZENTACE SBERBANK

- ❖ Aktuální trendy a možnosti jak finančně podporovat export směrem na východ – aktuální stav a další vývoj RBL
- ❖ Možnosti zajištění měnového rizika ve vybraných východních trzích pro vývozní a dovozní firmy s důrazem na RBL

14,00 - 16,30 PREZENTACE LEKTORŮ Z RUSKA

- ❖ Pravidla a zvyky hospodářské soutěže v Rusku
- ❖ Korupční praktiky a metody, jak se jim přizpůsobit
- ❖ Specifika a chování ruských firem při jednání se zahraničními obchodními partnery
- ❖ Způsoby registrace podniků různých forem vlastnictví s účastí zahraničních fyzických nebo právnických osob v RF, zdanění, poskytnutí celních úlev apod.
- ❖ Motivace ruského podnikatele k byznysu se zahraničním partnerem

Po ukončení jednotlivých bloků budou následovat dotazy a diskuse. Během prezentací lektorů z RF bude zajištěno simultánní tlumočení do ruštiny. V případě individuálních jednání s lektory se předpokládá dobrá znalost ruštiny.

Cena: 1000,- Kč pro členy HK ČR 1500,- Kč pro nečleny (cena je uvedena včetně DPH)

V ceně je zahrnuto občerstvení, materiály a simultánní tlumočení do ruštiny. Účastnický poplatek je třeba uhradit nejpozději do **16. 3. 2016** na číslo účtu 2446268/0300 u ČSOB, VS: 21032016. Svoji účast, prosím, potvrďte k uvedenému datu na konecna@khkzk.cz nebo telefonicky na +420 725 596 631.

Změna programu vyhrazena.

Profily lektorů

doc. Elena Dubinenkova, PhD.

Konzultant a lektor v oblasti podnikání v rámci Centra firemního vzdělávání a poradenství Jaroslavské státní univerzity; specialista v oblasti personálního řízení; koučování vedoucích pracovníků; od r. 2002 majitelka a vedoucí poradenské agentury "Center - Profi" s.r.o., která se zabývá nábořem, školením a personálním leasingem. Spolupracovala s velkými i středními podniky z oblasti centrálního a severozápadního Ruska, ale i se zahraničními společnostmi, jakou jsou Nestlé, Lenta, Komatsu Manufacturing Rus LLC, Arvato Bertelsmann, Metro.

Pracovní zkušenosti:

Realizovala řadu vzdělávacích akcí pro vládu Jaroslavské oblasti a orgány místního úřadu. Je autorkou několika knih s následujícími tituly - "Výběr zaměstnanců. Umění najít ty nejlepší", "Vzdělávání a organizační kultura malých a středních podniků", "Psycholog v personálním řízení", "Psychologie rozvoje organizace", "Kariérové poradenství".

doc. Alexander Prochorov, PhD.

Docent Jaroslavské státní univerzity P. G. Děmidova. Autor dvou knih o managementu. Monografie A. P. Prochorova "Ruský model řízení" byla oceněna Státní knihovnou RF jako nejlepší kniha roku. Kniha byla vydána celkem devětkrát, v ruštině, angličtině a francouzštině.

Pracovní zkušenosti:

finanční ředitel, náměstek generálního ředitele obchodní společnosti, ředitel personálních a sociálních věcí ve firmě zabývající se výrobou pneumatik, manažer několika volebních kampaní v regionu, ředitel rozvoje akciové společnosti v oblasti stavebnictví, poradce guvernéra pro ekonomické otázky, poradce při správě věcí veřejných. O ruském modelu řízení přednášel v Dánsku, USA, Maďarsku a Singapuru. Realizoval několik desítek autorských seminářů v různých regionech Ruska.

Cíle workshopu

- ❖ umožníme Vám podívat se na byznys z pohledu ruského zákazníka
- ❖ upozorníme na největší rizika při realizaci obchodu
- ❖ poradíme Vám, jak správně postupovat při obchodním jednání, čemu se vyhnout, na co nezapomenout
- ❖ seznámíme Vás s řídicími orgány a institucemi, které ovlivňují zahraniční obchod
- ❖ nabídneme Vám možnosti financování při exportu a importu, upozorníme na možná rizika s ohledem na aktuální situaci při obchodování s Ruskem